

Wir suchen

Mitarbeiter Vertrieb Neuanlagen Biogas

m / w / d

Nord



Die Energas BHKW GmbH ist ein Tochterunternehmen der INNIO Group und ein führendes Unternehmen im Bereich der Energieversorgung. Wir stehen für ökologische Energielösungen mit effizienten KWK-Anlagen und bieten Service rund um Blockheizkraftwerke. Zur Verstärkung unseres Teams in der Region Nord suchen wir eine/n engagierte/n Mitarbeiter/in. Wenn du gerne kundenorientiert und im Team arbeitest, freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Deine zukünftigen Aufgaben

- Technischer Vertrieb, insbesondere im Biogassektor
- Auslegung der BHKW-Anlagen nach Kundenwunsch
- Kompetente Beratung von Planern und Kunden in Bezug auf technische und wirtschaftliche Problemlösungen
- Erstellen von Angeboten gemäß INNIO-Angebotsrahmen und -Prozessen
- Eigenverantwortliche vertriebliche Projektbearbeitung von der ersten Richtpreisanfrage bis zur Vergabe
- Eigenständiges und verantwortliches Führen von Verhandlungsgesprächen
- Technische und kommerzielle Koordination des Angebotsprozesses auch komplexer Gesamtanlagen (schlüsselfertig) in Zusammenarbeit mit den Sublieferanten und dem Innendienstteam
- Erstellung/Zusammenstellung von Auftragsübergabeunterlagen für die Schnittstelle Vertrieb/Projektmanagement
- Unterstützung des Projektmanagements auch während der Auftragsabwicklung
- Förderung und Pflege der Beziehungen zu Kunden und Marktpartnern (Anlagenbauern)
- Verantwortlicher Umgang mit den Vertriebswerkzeugen (ESVU, Salesforce, Oracle, Sage, SuperOffice etc.) sowie MS-Office-Produkten
- Firmenpräsentation auf Messen, Seminaren und Tagungen inkl. Halten von Fachvorträgen
- Intensive Reisetätigkeit nach Erfordernis

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschul-, Fachhochschul- bzw. Bachelor-Studium
- Gute Kenntnisse des Energiemarkts und seiner Rahmenbedingungen sowie Überzeugungskraft durch Fachkompetenz und Integrität
- Überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und Flexibilität
- Kundenorientiertes Handeln bei Wahrung der wirtschaftlichen Interessen des Unternehmens sowie der Budgetverantwortlichkeit
- Teamfähigkeit in der Zusammenarbeit mit den „Schwester-Abteilungen“ Vertriebssupport, Projektmanagement und Service

Du willst uns näher kennenlernen? Das klingt gut für dich? Wir freuen uns auf deine E-Mail!

Schicke deine Bewerbung an unsere Kollegin Evelyn Dengler unter: personal@energass-gmbh.de

- Souveränität im Auftritt bei Kunden und Marktpartnern, selbstständige Problemlösungskompetenz und große Durchsetzungsstärke
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute PC-Anwenderkenntnisse

Warum solltest du Teil der Energas BHKW GmbH werden?

- Ein sicherer, unbefristeter Arbeitsplatz in einer nachhaltigen, zukunftsorientierten Branche
- Großer persönlicher Entwicklungsspielraum und regelmäßige Weiterbildungen
- Eine abwechslungsreiche Arbeit mit Kunden aus verschiedensten Branchen
- Ein tolles, humorvolles Team mit kollegialem Arbeitsklima, das dich bei deiner Arbeit unterstützt
- Faire, leistungsbezogene Bezahlung und flexible Arbeitszeiten mit Gleitzeitregelung
- Zwei Jobräder pro Person (geförderte Fahrräder oder E-Bikes) und Firmenfitness mit EGYM Wellpass
- Corporate-Benefits-App
- Ein hoher Absicherungsgrad (betriebliche Altersvorsorge, Unfallversicherung, Krankenzusatzversicherung)
- Ausstattung auf dem neuesten Stand der Technik

Du willst uns näher kennenlernen? Das klingt gut für dich? Wir freuen uns auf deine E-Mail!

Schicke deine Bewerbung an unsere Kollegin Evelyn Dengler unter: personal@energas-gmbh.de